



**GTI PARTNER**  
Your Partner in Emerging Vietnam

**Grow • Transform • Invest**

Phát triển thị trường & Nâng tầm thương mại





01

## TỔNG QUAN VỀ GTI PARTNER

GTI Partner là cầu nối cho các doanh nghiệp Việt Nam đến với thị trường mới. Chúng tôi hỗ trợ và tạo điều kiện thuận lợi cho sự giao thương trong các phân khúc ngành giữa thị trường Châu Âu, Trung Đông và Việt Nam.

Chúng tôi hợp tác với các đối tác của mình để giúp họ thâm nhập thị trường thành công và tăng trưởng lâu dài bền vững trong khu vực Châu Á và Trung Đông.

Thông qua quá trình hợp tác, các đối tác của chúng tôi sẽ có cơ hội xuất hiện tại các thị trường quốc tế, và GTI Partner đóng vai trò hỗ trợ doanh nghiệp trong giai đoạn thâm nhập thị trường cũng như từng bước phát triển trong tương lai.

# 02

Thông qua quan hệ đối tác chiến lược và thỏa thuận hợp tác, chúng tôi làm việc với các đối tác của mình để đánh giá, lập kế hoạch, cá nhân hóa, triển khai và phát triển các dự án kinh doanh của họ trong thị trường quốc tế một cách thành công và đem lại lợi nhuận.

Với hệ thống các văn phòng, nhân viên và mạng lưới chuyên gia tại địa phương, GTI Partner có thể hỗ trợ doanh nghiệp ở đa dạng các phân khúc ngành như:



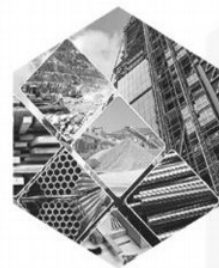
**Hàng hóa và dịch vụ tiêu dùng**



**Kĩ thuật và chế tạo máy**



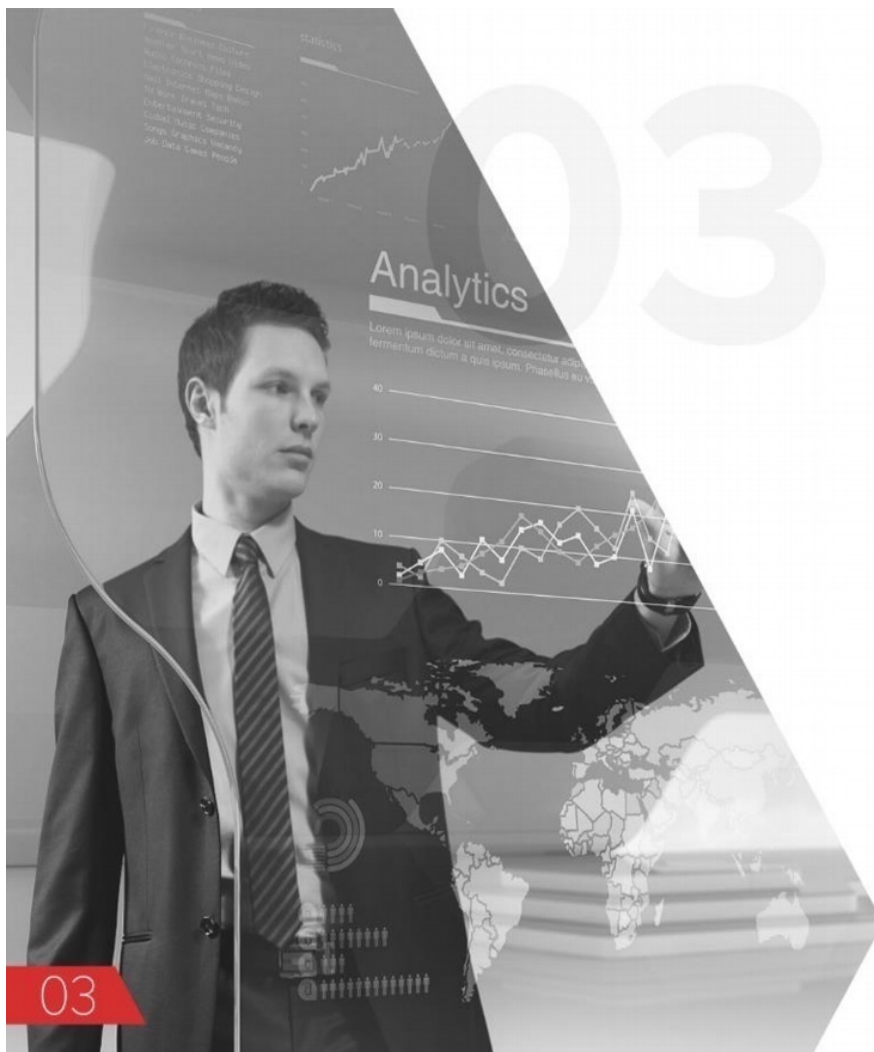
**Hóa chất và sản phẩm sinh phẩm**



**Vật liệu xây dựng**



**Giải pháp kinh doanh số và công nghệ**



### Chiến lược Go-2-Market

Các đối tác của GTI Partner có thể “thử nghiệm” thị trường trước khi thực hiện bất kỳ khoản đầu tư nào vào các thị trường mới, thông qua việc nghiên cứu sơ bộ về thị trường cũng như các hoạt động gia công bán hàng.

Với nhiều năm kinh nghiệm và bí quyết trong ngành cùng mạng lưới chuyên gia rộng lớn và các mối liên hệ trong ngành tại địa phương, GTI Partner tiên phong và tạo điều kiện cho các dự án phát triển kinh doanh của bạn có thể thành công trong khu vực.

Từ gia công bán hàng, cho đến thâm nhập thị trường và đại diện doanh nghiệp tại địa phương, GTI Partner có trách nhiệm giảm thiểu rủi ro và tối đa hóa lợi ích cho doanh nghiệp khi doanh nghiệp bước vào một thị trường mới.

# 04

Mô hình kinh doanh của GTI Partner được xây dựng dựa trên quan hệ đối tác chiến lược với tất cả khách hàng, nơi mà lợi ích của chúng tôi, có được từ chính sự thành công của những dự án của khách hàng.

GTI Partner có chuyên môn về các dịch vụ đại diện chuyên nghiệp và phát triển kinh doanh ngắn hạn cũng như dài hạn trong các phân khúc ngành địa phương tại khu vực Châu Âu và Trung Đông. Các dịch vụ chuyên nghiệp bao gồm:

Khám phá  
& Đánh giá thị trường

Dịch vụ  
xuất-nhập khẩu

Dịch vụ gia công  
bán hàng

Tìm kiếm nguồn hàng  
và thu mua

Phân phối  
& Giám sát


Thỏa thuận  
nhượng quyền

Đại diện  
& hiện diện

Hợp tác  
liên doanh

Cá nhân hóa  
yêu cầu

Vietnam:


 16th Floor TNR Tower, No. 54A Nguyen Chi Thanh St.

Lang Thuong ward, Dong Da Dist. Hanoi, Vietnam


 +84 919 698 862

 +84 868 161 918

Georgia:

 Unit 127-20D Kavtaradze St.

Saburtalo Dist. Tbilisi, Georgia 0186


 +995 591 507 782

Partnership inquiries:

 [partner@gtipartner.com](mailto:partner@gtipartner.com)

General inquiries:

 [info@gtipartner.com](mailto:info@gtipartner.com)

 [www.gtipartner.com](http://www.gtipartner.com)

Các thông tin trên đây là tài sản thuộc bản quyền của Công ty TNHH GTI Partner | Mọi quyền đã được bảo lưu.

